

Wrocław, 23 stycznia 2014

## Branża leasingowa ogłosiła dobre wyniki

22 stycznia br. firmy leasingowe skupione w Związku Polskiego Leasingu (ZPL) zaprezentowały wyniki wypracowane w 2013 roku. Ogłoszony, 13 proc. wzrost oznacza, sfinansowanie przez branżę aktywów ruchomych i nieruchomości o wartości ponad 35,3 mld PLN<sup>1</sup>. EFL - największa firma leasingowa - zwiększyła w tym czasie obroty o niemal 19 proc.

### Branża leasingowa w 2013 roku

Jak pokazują dane ZPL, wartość wszystkich aktywów sfinansowanych leasingiem i pożyczką w 2013 r. wyniosła – 35,3 mld PLN, co oznacza 13 procentowy wzrost w porównaniu do roku 2012 (31,2 mld zł w 2012 r.). EFL, będący prekursorem polskiego leasingu, zakończył ostatni rok z niemal 19 proc. wzrostem sprzedaży, której wynik przekroczył 3,1 mld PLN.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy, w segmencie ruchomości, branża sfinansowana aktywa za kwotę 33,6 mld PLN – 13,1 proc. więcej niż w roku 2012., natomiast na rynku nieruchomości – za kwotę 1,6 mld PLN – 11,1 proc. wzrost (rdr.).

W 2013 roku najbardziej dynamicznie rozwijał się segment pojazdów, kończąc rok z wynikiem lepszym o 22,9 proc. w stosunku roku ubiegłego i finansowaniem na poziomie 20,7 mld PLN. Przedsiębiorcy chętnie korzystali z finansowania - głównie leasingiem - samochodów osobowych, dostawczych do 3,5 tony jak i ciężarówek czy ciągników siodłowych. W strukturze sfinansowanych ruchomości pojazdy stanowiły 61,5 proc. rynku.

Drugim, wartościowo najważniejszym, przedmiotem transakcji były maszyny (ponad 1/3 zawartych transakcji). Finansowanie maszyn w ubiegłym roku przyniosło 11,5 mld PLN oraz 3,4 proc. wzrost liczony rok do roku. Nieznaczny wzrost popytu na usługi leasingu odnotowano również w branży IT, natomiast 38 proc. spadek branża leasingowa zaraportowała w segmencie finansowania; statków, samolotów oraz taboru kolejowego.

Prezes EFL, **Radosław Kuczyński** zauważa, że „dobre wyniki firm leasingowych zostały wypracowane głównie dzięki inwestycjom w segmencie pojazdów, który jest kołem zamachowym rynku leasingu. EFL, zajmujący pierwszą pozycję m.in. w zakresie finansowania pojazdów (zarówno lekkich jak i ciężarowych) wypracował sprzedaż na rynku samochodów o niemal 25 proc. wyższą niż rok wcześniej. Cieszymy się z tych wyników, które pośrednio pokazują dobrą kondycję polskich przedsiębiorców”.

---

<sup>1</sup> „Finansowanie rynku w 2013 roku”, Związek Polskiego Leasingu

Pierwsze trzy kwartały 2013 roku przyniosły ponad 13-procentowy (13,1 proc.) wzrost finansowania na rynku pojazdów, natomiast wyniki osiągnięte przez firmy w IV kwartale br. pokazują wzrost finansowania w tym segmencie o 49 proc. - w stosunku do analogicznych okresów roku ubiegłego. Łącznie w 2013 roku, sprzedaż osiągnięta przez firmy leasingowe w segmencie pojazdów wzrosła o 22,9 proc. (w stosunku do 2012r.), osiągając wartość 20,7 mld zł.

W 2013 roku skończyły się umowy zawierane w latach 2010-2011, kiedy zakończenie odliczania VAT przy zakupie aut miało wpływ na masowe zakupy aut z „kratką”. Drugim powodem obserwowanego wzrostu była konieczność wymiany aut, dla których w 2013 roku skończył się 3-letni okres umowy (lata 2004, 2007 i 2010 z wyraźnie wyższą sprzedażą).

### **Prognozy na 2014 rok**

W 2014 r. branża spodziewa się dalszego wzrostu dynamiki na rynku pojazdów, w tym również pojazdów ciężarowych. Wpływ na wyniki w tym ostatnim segmencie, będzie mieć „okienko derogacyjne” i możliwość pełnego odliczenia podatku VAT od zakupu samochodów z homologacją ciężarową, w tym z tzw. „kratką”. Według zapowiedzi analityków szczególna sytuacja na rynku będzie trwała tylko przez pierwsze dwa miesiące roku, kiedy zarówno firmy leasingowe jak i firmy motoryzacyjne oczekują wzmożonego zainteresowania klientów ich ofertą.